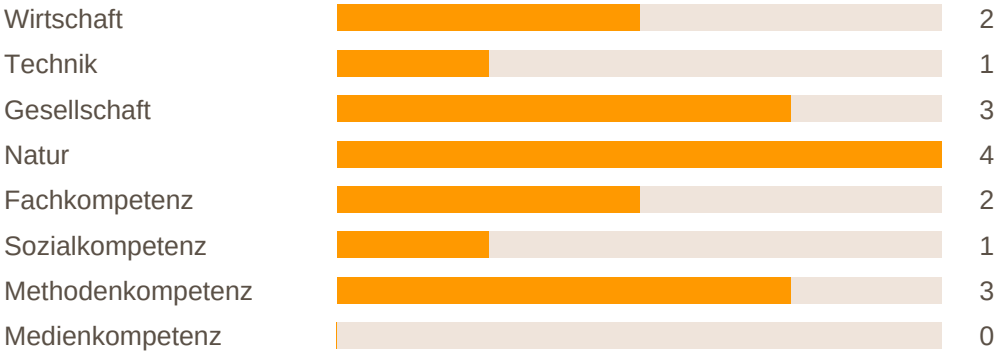
Verkaufsingenieur

Der technische Verkäufer

Beschreibung

Er betreut als technisch kompetenter Partner die neuen und bestehenden Kunden. Sein vielseitiger Aufgabenbereich umfasst den ganzen Ablauf von der technischen Beratung über die Offertstellung bis zum Vertragsabschluss und die Übergabe an die Projektausführung.

Sphären & Kompetenzen



Anforderungsdimensionen

